Plan de negocio

1. Presentación

Datos personales y de contacto. Describe tus circunstancias personales (situación familiar, económica...) y por qué quieres tener tu propio negocio.

Indica la formación, experiencia laboral y empresarial que tengas.

# Idea de negocio

Escribe un pequeño resumen de cuál es tu proyecto (incluye información sobre los productos o servicios que vas a ofrecer, dónde va a estar situado, la inversión total a realizar, la forma de financiarla, las personas que vas a contratar y la fecha prevista de inicio).

# Objetivos a corto, medio y largo plazo

Describe los objetivos que te vas a marcar a lo largo del tiempo (a corto plazo, 1 año, a medio plazo a partir de 1 año hasta 5 y a largo plazo a partir de 5 años) y la estrategia para conseguirlos.

1. **Circunstancias que van a favorecer y a dificultar el éxito del proyecto.**

Describe cuales son estas circunstancias. DAFO

1. **Descripción de la clientela.**

Indica a quién va dirigido tu producto o servicio, dónde están situada tu clientela, si tienen alguna característica especial (nivel económico, localización geográfica, nivel de estudios, estilo de vida...), qué busca tu clientela en tu producto o servicio, cuántos/as clientes/as potenciales tienes y cómo lo has calculado...

1. **Descripción de la competencia.**

Describe quién es tu competencia, dónde está, qué productos o servicios ofrece, sus precios, características de los productos o servicios...

1. **Descripción de los proveedores.**

Indica quiénes son tus proveedores, dónde están, los productos o servicios que ofrecen, los precios y su forma de pago, la calidad del servicio, el plazo de aprovisionamiento...

1. **Descripción pormenorizada del producto / servicio.**

Destaca las características del producto o servicio, sus ventajas y desventajas frente a la competencia.

1. **Precio del producto / servicio.**

Describe cómo vas a fijar tus precios, realiza un listado de precios y calcula el margen con respecto al precio de compra (precio de venta sin IVA menos precio de compra sin IVA). Determina cuáles son tus costes fijos y variables (ver tabla económica financiera).

1. **Producción.**

Describe cuales son los pasos a seguir y la materia prima a utilizar para elaborar tus productos, indicando también maquinaria y tiempos de elaboración.

1. **Distribución.**

Indica cómo vas a hacer llegar tus productos a tus clientes/as. Quienes son los distribuidores. Condiciones de distribución.

1. **Comunicación.** 
   1. Publicidad

Describe cómo te vas a dar a conocer, que medios vas a utilizar y por qué, y cual es tu presupuesto.

* 1. Promociones

Cómo vas a promocionar tu producto o servicio y cuando vas a hacer las promociones.

* 1. Imagen corporativa.

Si vas a tener nombre comercial y rótulo, descríbelo. Describe tu logotipo. Explica por qué has elegido este nombre y éste logotipo.

Describe los colores, uniformes, decoración... de tu empresa y el por qué de su elección.

# Infraestructuras

Describe que elementos necesitas para llevar a cabo tu proyecto, local, instalaciones, herramientas, útiles y equipos que necesitas para empezar el negocio. Coloca junto a cada elemento su precio. En caso de tenerlo ya comprado indica el precio de compra.

Indica cual es la primera compra de productos o materias primas que vas a hacer.

1. **Organización y recursos humanos**

Describe el número de trabajadores/as necesarios en tu proyecto (incluido tú). Las funciones y tareas que debéis realizar. El tipo de contrato que vas a realizar con ellos/as. Indica el salario bruto de cada uno/a y comisiones e incentivos.

1. **Aspectos legales del proyecto**

Indica si hay una normativa específica que regula tu actividad. Qué licencias y/o permisos administrativos que debes solicitar. Qué forma jurídica vas a adoptar y por qué (autónomo, sociedad limitada, cooperativa...).

1. **Plan económico financiero**
   1. Indica que bienes vas a necesitar y como se van a financiar. en caso de solicitar un préstamo, que bienes vas a comprar con el préstamo y cuales con fondos propios.
   2. Descripción de los ingresos y como los has calculado.
   3. Indica los gastos fijos que vas a tener mensualmente.
   4. Realiza una previsión mensual de las mercancías o materias primas que vas a comprar para un año.
   5. Realiza un cuadro con los ingresos y gastos familiares independientes de la actividad que vas a desarrollar.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | PLAN DE INVERSIONES | Cantidades sin IVA |
|  | ACTIVO FIJO |  |
|  | **GASTOS DE ESTABLECIMIENTO** |  |
|  | Gastos de constitución |  |
|  | Gastos de primer establecimiento |  |
|  | **INMOVILIZADO INMATERIAL** |  |
|  | Concesiones administrativas |  |
|  | Derecho de traspaso |  |
|  | Propiedad industrial |  |
|  | Aplicaciones informáticas |  |
|  | Derechos bienes leasing |  |
|  | **INMOVILIZADO MATERIAL** |  |
|  | Terrenos |  |
|  | Construcciones |  |
|  | Instalaciones técnicas |  |
|  | Maquinaria |  |
|  | Utillaje |  |
|  | Mobiliario |  |
|  | Equipos procesos de información |  |
|  | Transporte |  |
|  | Otro inmovilizado material |  |
|  | **FIANZAS Y DEPOSITOS** |  |
|  | CIRCULANTE |  |
|  | **COMERCIALES** |  |
|  | Mercaderías |  |
|  | **MATERIAS PRIMAS** |  |
|  | Materias primas |  |
|  | **PROVISIÓN DE FONDOS** |  |
|  |  |  |
|  | **TOTAL INVERSIÓN** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **PLAN DE FINANCIACIÓN** | |
| Recursos propios |  |
| Créditos o préstamos |  |
| Subvenciones |  |
| Capitalizaciones |  |
| Otros |  |
| **TOTAL** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| COSTES FIJOS |  |
| Alquiler |  |
| Sueldos |  |
| Seguridad social |  |
| Seguros |  |
| Agua |  |
| Electricidad |  |
| Teléfono |  |
| Calefacción |  |
| Gestoría |  |
| Otros |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | | | PREVISIÓN DE INGRESOS | | | | | |  | | | |
|  | Mes 1 | Mes 2 | Mes 3 | Mes 4 | Mes 5 | Mes 6 | Mes 7 | Mes 8 | Mes 9 | Mes 10 | Mes 11 | Mes 12 |
| Número de días trabajados al mes |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Número de clientes |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Consumo medio por cliente |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Otros ingresos |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| TOTAL |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | | | | | PREVISIÓN DE COSTES DE VENTA O SERVICIO | | | | | |  | | |
| PRODUCTO O SERVICIO | Mes 1 | Mes 2 | Mes 3 | Mes 4 | | Mes 5 | Mes 6 | Mes 7 | Mes 8 | Mes 9 | Mes 10 | Mes 11 | Mes 12 | |
|  |  |  |  |  | |  |  |  |  |  |  |  |  | |
|  |  |  |  |  | |  |  |  |  |  |  |  |  | |
|  |  |  |  |  | |  |  |  |  |  |  |  |  | |
|  |  |  |  |  | |  |  |  |  |  |  |  |  | |
|  |  |  |  |  | |  |  |  |  |  |  |  |  | |
| TOTAL |  |  |  |  | |  |  |  |  |  |  |  |  | |